

GLOBALNO STRUKTURIRANJE POSLOVNOG SISTEMA

IDENTIFIKACIJA PREDMETA RADA

Ivan Tomašević

Beograd, 19.10.2016.

PROCESNI PRISTUP

- Suština: unaprediti način organizovanja posla, i posao učiniti efektivnijim i efikasnijim;
- Zahteva usvajanje radikalno novog (ali potpuno logičnog) načina na koji poslovni sistem posmatra svoje aktivnosti;
- Podrazumeva ***identifikovanje, razumevanje i upravljanje poslovnim procesima kompanije***;
- Ti procesi već postoje u okviru poslovnog sistema (pomoću tih procesa se odvija svakodnevno poslovanje), ali su oni nevidljivi. Zato je menadžerima teško da ih prepozna i da njima upravljuju;

CMM (CAPABILITY MATURITY MODEL)

Organizacije sa visokim nivoom zrelosti procesa

Organizacije na ovom novou očekuju da menadžeri i zaposleni rutinski rade na kontinualnom poboljšanju procesa. One razumeju svoje procese dovoljno dobro da mogu da sprovode sistemske eksperimente kako bi utvrdili da li će promene bit korisne ili ne.

5. Optimizujući

Obezbeđeno je kontinualno poboljšanje procesa kroz kvantitativne povratne sprege, kao i primena inovativnih ideja i tehnologija.

4. Upravljeni

Samo mali broj organizacija shvata međusobnu povezanost procesa, i mali broj njih povezuje korporativnu strategiju i ciljeve sa specifičnim aktivnostima vezanim za procese kroz hijerarhiju menadžmenta.



Prikupljaju se detaljne mere kvaliteta procesa i proizvoda. Postoji kvantitativno upravljanje i procesima i proizvodima.

3. Definisani

Procesi za oblasti menadžmenta i razvoja su dokumentovani, standardizovani i integrirani kroz organizacionu metodologiju.



2. Ponovljivi

Postoje osnovni koncepti upravljanja procesima sa namerom da se prate troškovi, rokovi i funkcionalnost procesa. Ima dovoljno discipline da se ponove raniji uspesi.



Kako organizacija postaje zrelija, traže se načini da se poslovni procesi konceptualizuju i organizuju, da se uspešno ponove i da se mere rezultati.

1. Inicijalni

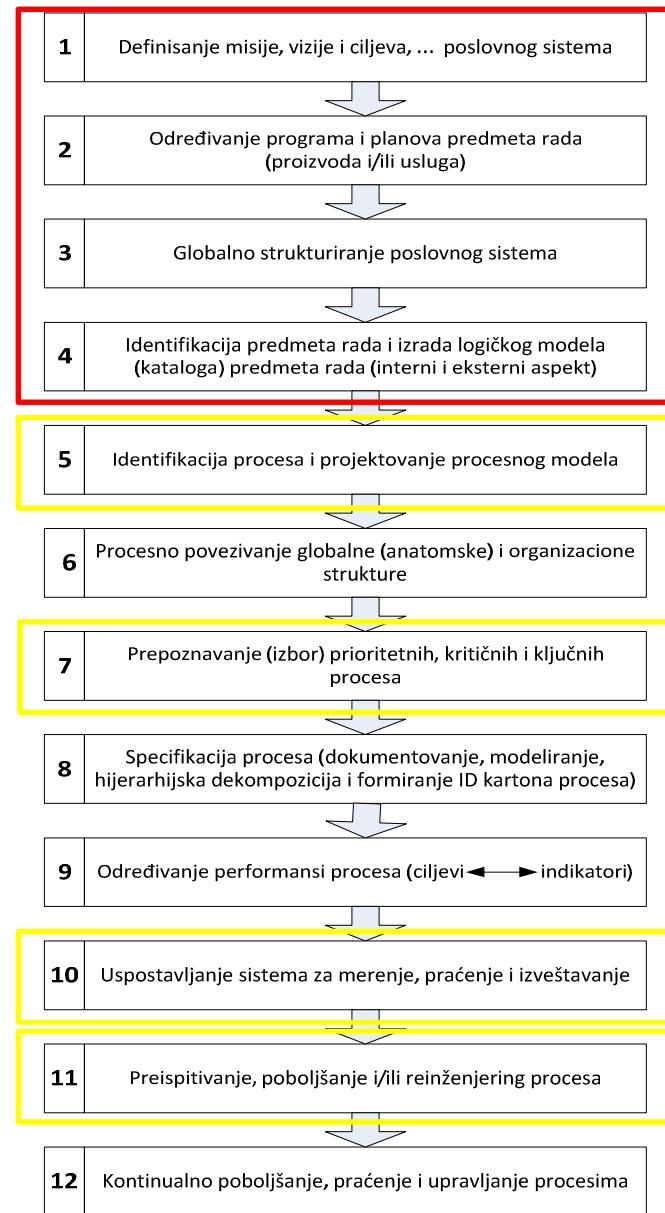
Procesi su *ad hoc*. Mali broj aktivnosti je eksplisitno definisan, uspeh zavisi od individualnog zalaganja



Poslovni sistem ili njegov deo rade stvari na bilo koji način koji im omogućava da počnu sa poslovanjem.

Organizacije sa nezrelim procesima

UNIVERZALNA TEHNOLOGIJA PROCESNOG PRISTUPA



DEFINISANJE MISIJE, VIZIJE I CILJEVA (1)

- Misija – daleki cilj koji se možda nikada neće dostići, zašto kompanija postoji (kompanija koja posluje u industriji zabave – “naša misija je da učinimo ljudе srećnim”; 3M – “naša misija je da rešimo nerešene probleme na inovativan način”);
- Vizija – gde kompanija želi da ide, idealno buduće stanje kompanije (“mislim da ova nacija treba da se posveti postizanju cilja, pre nego što se ova dekada završi, slanja čoveka na mesec i njegovog bezbednog povratka na Zemlju!”);
- Misija i vizija moraju biti jasno definisana, kako bi svaki zaposleni svojim svakodnevnim radom intuitivno doprinosio njihovom ispunjenju.

DEFINISANJE MISIJE, VIZIJE I CILJEVA (2)

M I S I J A	U POGLEDU SVRHE POSTOJANJA	POVEZUJE POSTOJEĆE SA BUDUĆIM VREMENOM OPISUJE ŽELJENU BUDUĆNOST OKUPLJA OKO ZAJEDNIČKE SLIKE BUDUĆNOSTI REALISTIČNA, POUZDANA, AKTIVIRANA BUDUĆNOST DOBRO OPŠTE USMERENJE SAGLASJE SVIH ZAPOSLENIH	U POGLEDU STANJA POSLOVNOG SISTEMA	V I Z I J A
----------------------------	-------------------------------	---	---------------------------------------	----------------------------

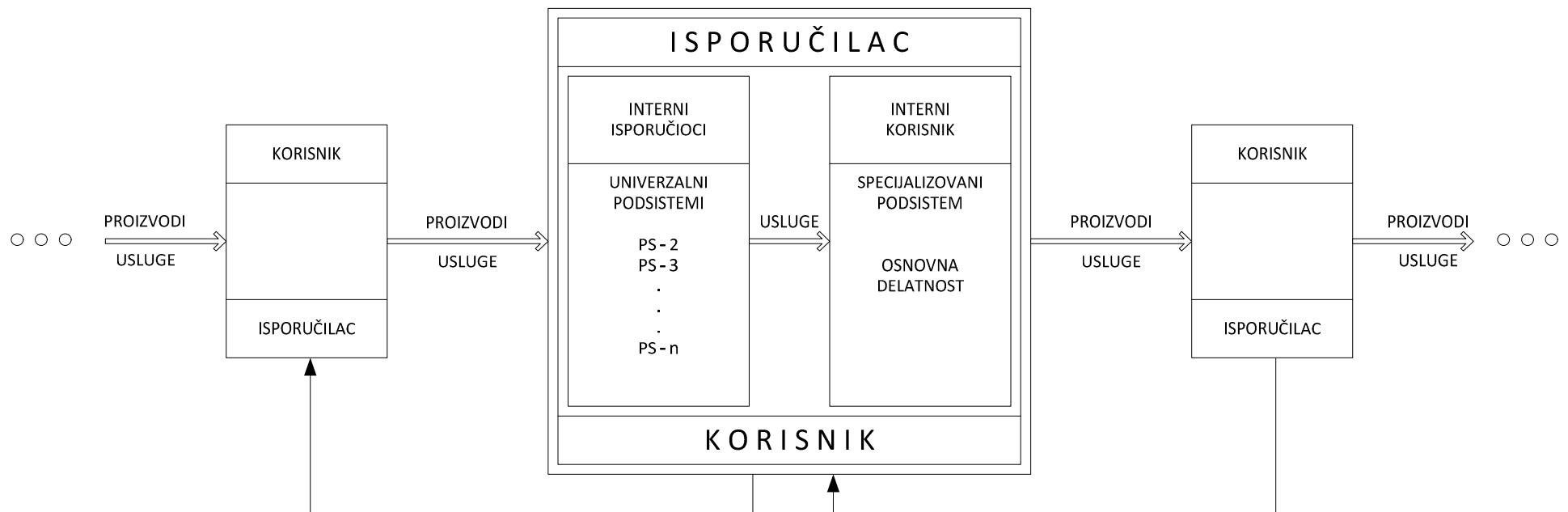


1. DAJU SMISAO ČOVEKOVOM RADU
2. MOBILIŠU I ANGAŽUJU SVE ZAPOSLENE
3. OSLOBAĐAJU OGROMNU POZITIVNU
POKRETAČKU SNAGU

Određivanje programa i planova predmeta rada (proizvoda/usluga)

- Opšti skup predmeta rada;
- Definiše se skup vrsta proizvoda i/ili usluga;
- Urađen kod poslovnih sistema koji već funkcionišu.

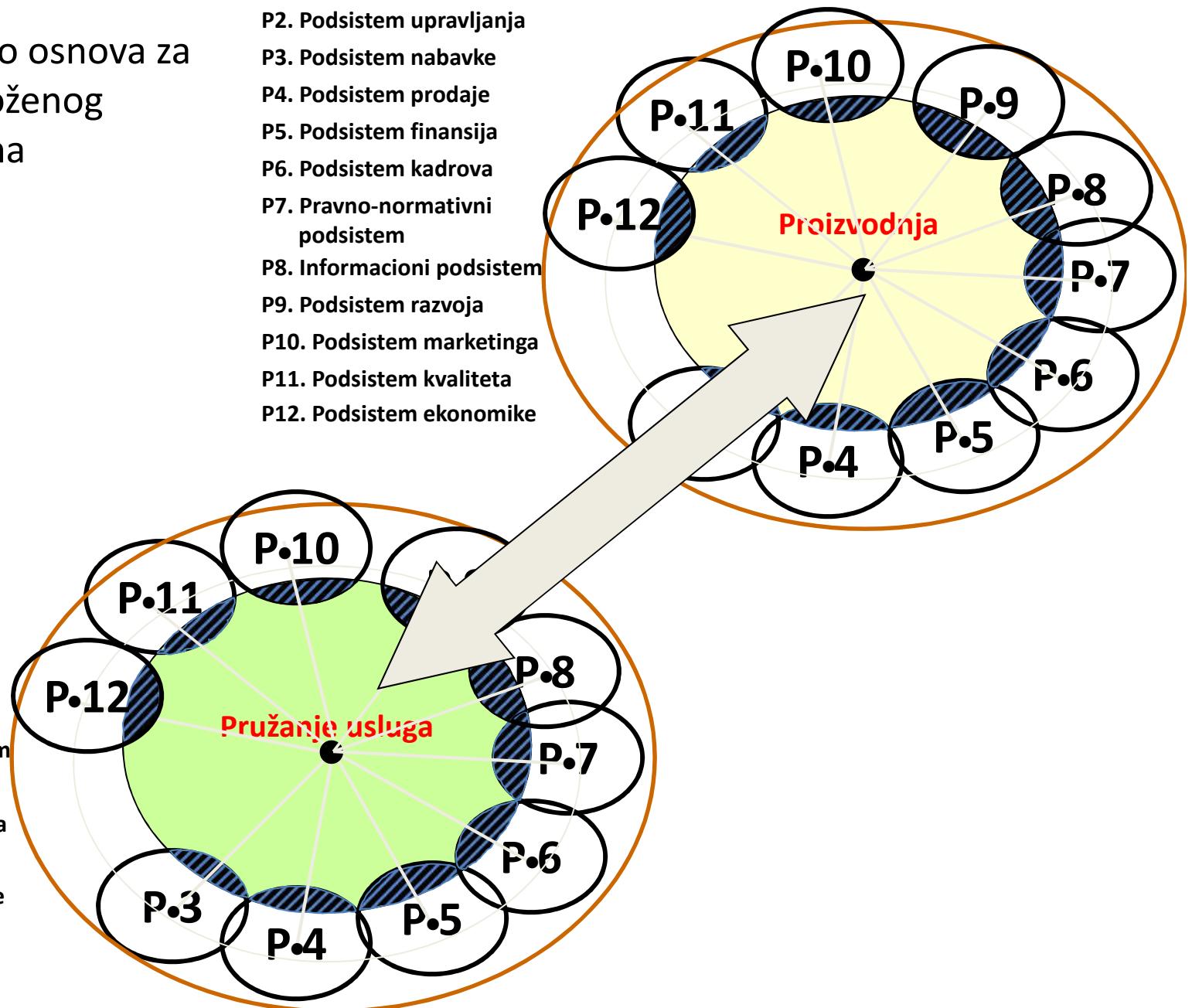
Anatomsko strukturiranje poslovnog sistema – model “Isporučilac – Korisnik”



Strukturiranje kao osnova za organizovanje složenog poslovnog sistema

- P1. Podistem usluga
- P2. Podistem upravljanja
- P3. Podistem nabavke
- P4. Podistem prodaje
- P5. Podistem finansija
- P6. Podistem kadrova
- P7. Pravno-normativni podistem
- P8. Informacioni podistem
- P9. Podistem razvoja
- P10. Podistem marketinga
- P11. Podistem kvaliteta
- P12. Podistem ekonomike

- P1. Podistem proizvodnje
- P2. Podistem upravljanja
- P3. Podistem nabavke
- P4. Podistem prodaje
- P5. Podistem finansija
- P6. Podistem kadrova
- P7. Pravno-normativni podistem
- P8. Informacioni podistem
- P9. Podistem razvoja
- P10. Podistem marketinga
- P11. Podistem kvaliteta
- P12. Podistem ekonomike



Globalno strukturiranje poslovnog sistema (1)

Procesni pristup i anatomska struktura poslovnog sistema:

GLOBALNI NIVO

1. ↓	GLOBALNI (integralni, svodni, osnovni) predmet rada
2. ↓	GLOBALNI PROCES (specijalizovani) <ul style="list-style-type: none">■ proces proizvodnje ili pružanja usluga■ proces osnovne delatnosti■ onaj proces koji određuje posebnost, specijalizovanost posmatranog P.S.
3. ↓	SPECIJALIZOVANI DEO, ANATOMSKI DEO P.S.

Globalno strukturiranje poslovnog sistema (2)

Procesni pristup i anatomska struktura poslovnog sistema:

DALJA HIJERARHIJSKA DEKOMPONICIJA

GLOBALNI NIVO		
PROJEKTOVANJE IZRADA DEFINISNJE	LOGIČKOG STABLA LOGIČKOG MODELA ... KATALOGA za specijalizovani i univerzalne podsisteme P.S.	1. Predmeta rada ↓ 2. PROCESA
4. ↓	OSTALI (univerzalni) GLOBALNI PROCESI – bez kojih specijalizovani globalni proces ne može funkcionisati	5. OSTALI DELOVI ANATOMSKE STRUKTURE P.S. → podsistemi poslovnog sistema . . .

Globalno strukturiranje poslovnog sistema (3)

PRIMER: poslovni sistem čija je osnovna delatnost

“Proizvodnja ekskluzivnih suhomesnatih proizvoda”

① **EKSKLUZIVNI SUHOMESNATI PROIZVODI**



② **PROIZVODNJA EKSKLUZIVNIH SUHOMESNATIH PROIZVODA**



③ Specijalizovani anatomski deo poslovnog sistema je
“PROIZVODNJA EKSKLUZIVNIH SUHOMESNATIH PROIZVODA”

Ovaj deo obuhvata, po pravilu, pripremu proizvodnje, proizvodnju, završni deo proizvodnje i održavanje. Ovakav deo nema nijedan poslovni sistem koji se ne bavi ovom delatnošću, ali ga zato imaju svi koji se bave istom delatnošću. To je njihova specijalnost, posebnost, prepoznatljivost.

Globalno strukturiranje poslovnog sistema (4)

PRIMER: poslovni sistem čija je osnovna delatnost

“Proizvodnja ekskluzivnih suhomesnatih proizvoda”



④ Da bi proces “**PROIZVODNJA EKSKLUZIVNIH SUHOMESNATIH PROIZVODA**“ mogao da funkcioniše, imao smisla i td. potrebni su ulazi koje obezbeđuju sledeći globalni procesi:

1. Istraživanje tržišta (prodaje i nabavke)
2. Prodaja (ekskluzivnih suhomesnatih proizvoda)
3. Nabavka (svega potrebnog za proizvodnju i ostale delove poslovnog sistema)
4. Obezbeđenje finansijskih sredstava (uključuje i sve tokove tih sredstava)
5. Izrada kalkulacija (svih cena, mogućih stanja sistema, ...)
6. Pribavljanje ljudskih resursa
7. Primena i poštovanje svih normi, pravila, ...
8. Uspostavljanje i razvoj poslovnog sistema
9. Upravljanje (poslovnim sistemom, delovima sistema, procesima, resursima, kvalitetom i td.)

Globalno strukturiranje poslovnog sistema (5)

PRIMER: poslovni sistem čija je osnovna delatnost

“Proizvodnja ekskluzivnih suhomesnatih proizvoda”



⑤ **Univerzalni anatomski delovi, definisani po kriterijumu tehnologije izvršenja globalnih univerzalnih procesa, su:**

1. marketing
2. prodaja
3. nabavka
4. finansije
5. ekonomika
6. kadrovi (ljudski resursi)
7. pravno-normativni deo
8. razvoj
9. upravljanje

Globalno strukturiranje poslovnog sistema (6)

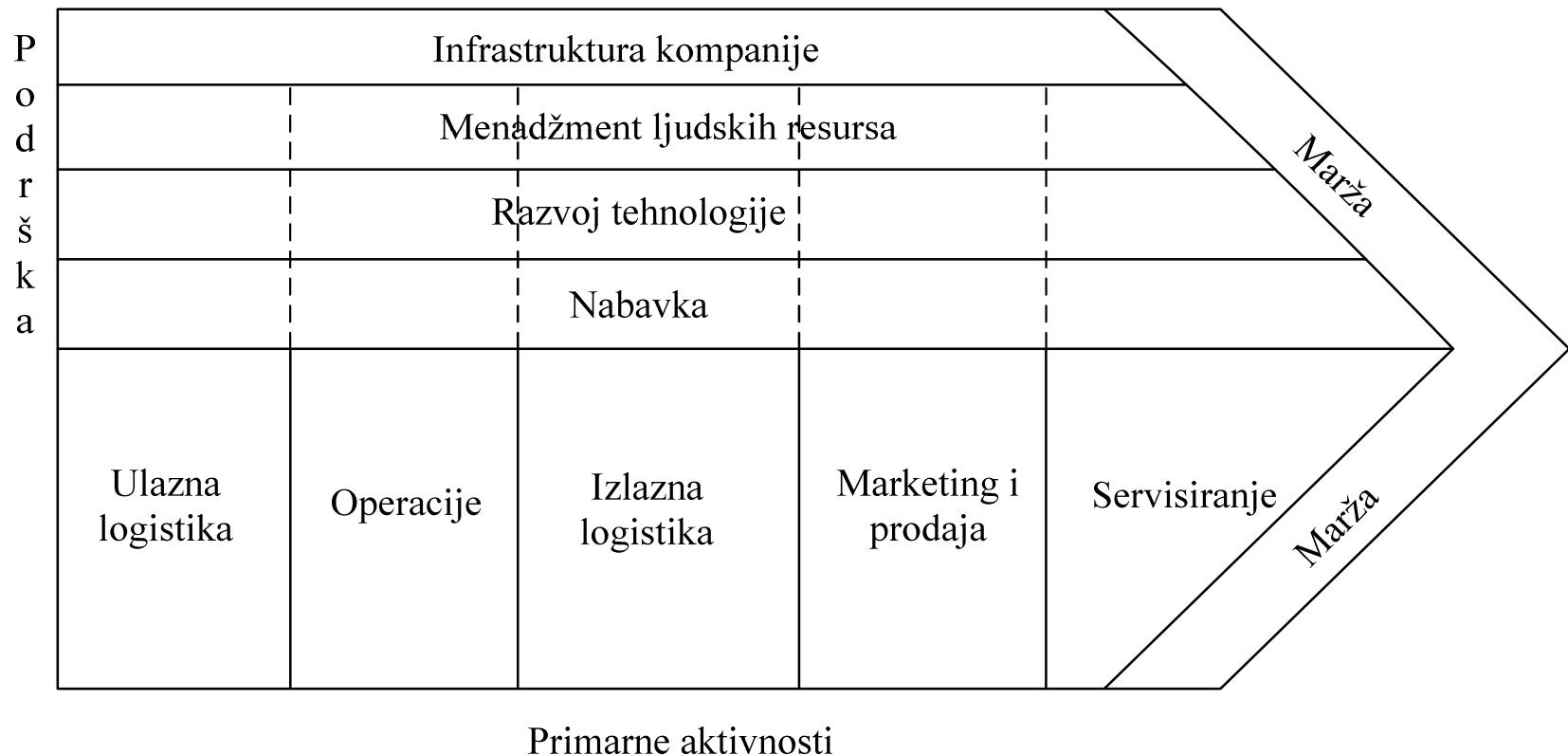
PRIMER: poslovni sistem čija je osnovna delatnost obrazovanje

- ① **DIPLOMIRANI INŽENJERI PROCESA** su globalni predmet rada obrazovne institucije, odnosno, Fakulteta za inženjering procesa.
↓
- ② **OBRAZOVANJE DIPLOMIRANIH INŽENJERA PROCESA** je specijalizovani globalni proces.
↓
- ③ **OBRAZOVANJE DIPLOMIRANIH INŽENJERA PROCESA** je specijalizovani anatomska deo obrazovnog poslovnog sistema.

Globalno strukturiranje poslovnog sistema (7)

R. Br.	Naziv	Oznaka
1	Osnovna delatnost	S
2	Marketing	M
3	Nabavka	N
4	Prodaja	P
5	Ekonomika	E
6	Finansije	F
7	Kadrovi	K
8	Pravno-normativni	D
9	Upravljanje	U
10	Razvoj	R

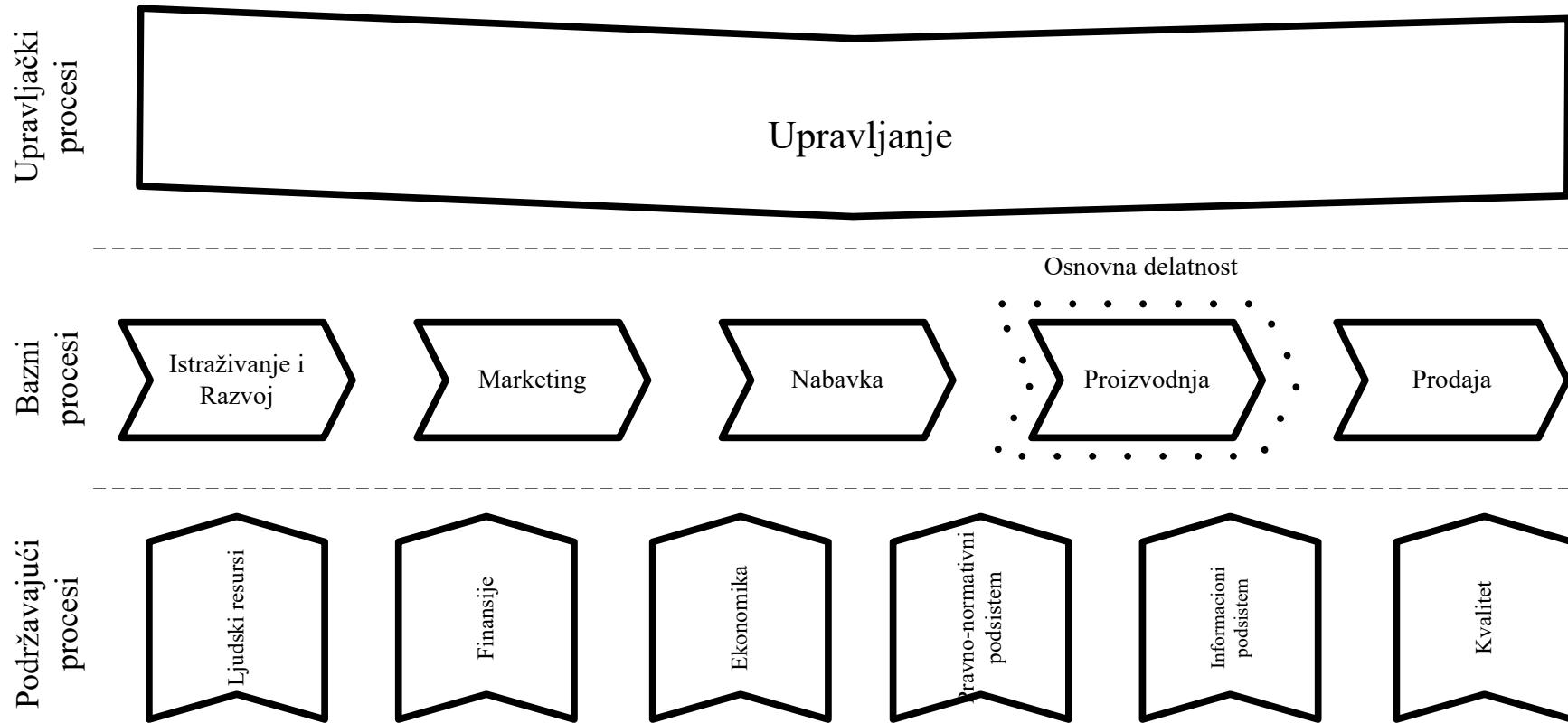
Kako se stvara vrednost – lanac vrednosti



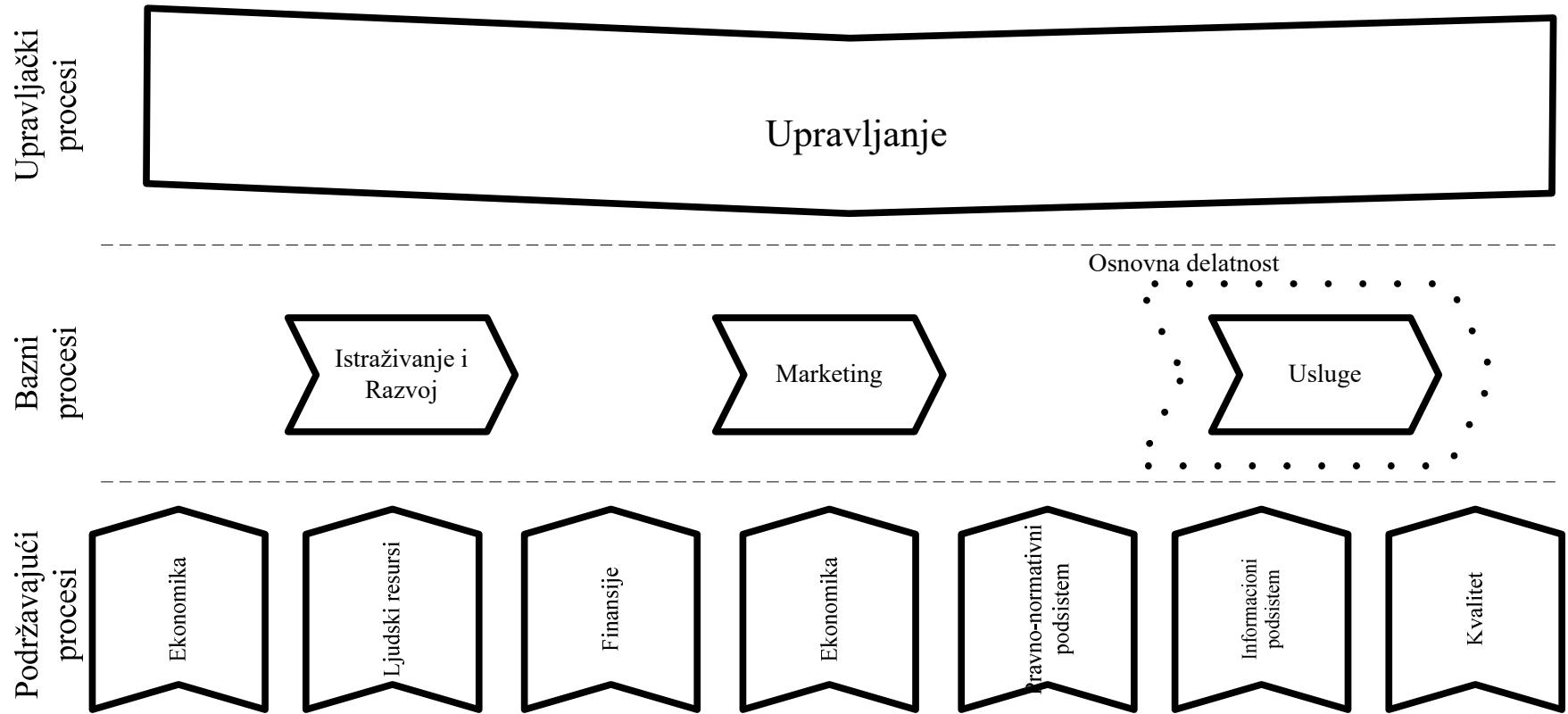
Šta su bazni procesi?

- Bazni ili operativni procesi se odvijaju u okviru lanca vrednosti poslovnog sistema;
- Otvijanjem baznih procesa se stvara vrednost za krajnjeg korisnika, i zadovoljstvo korisnika je u najvećoj meri vezano za uspešno odvijanje upravo tih procesa;

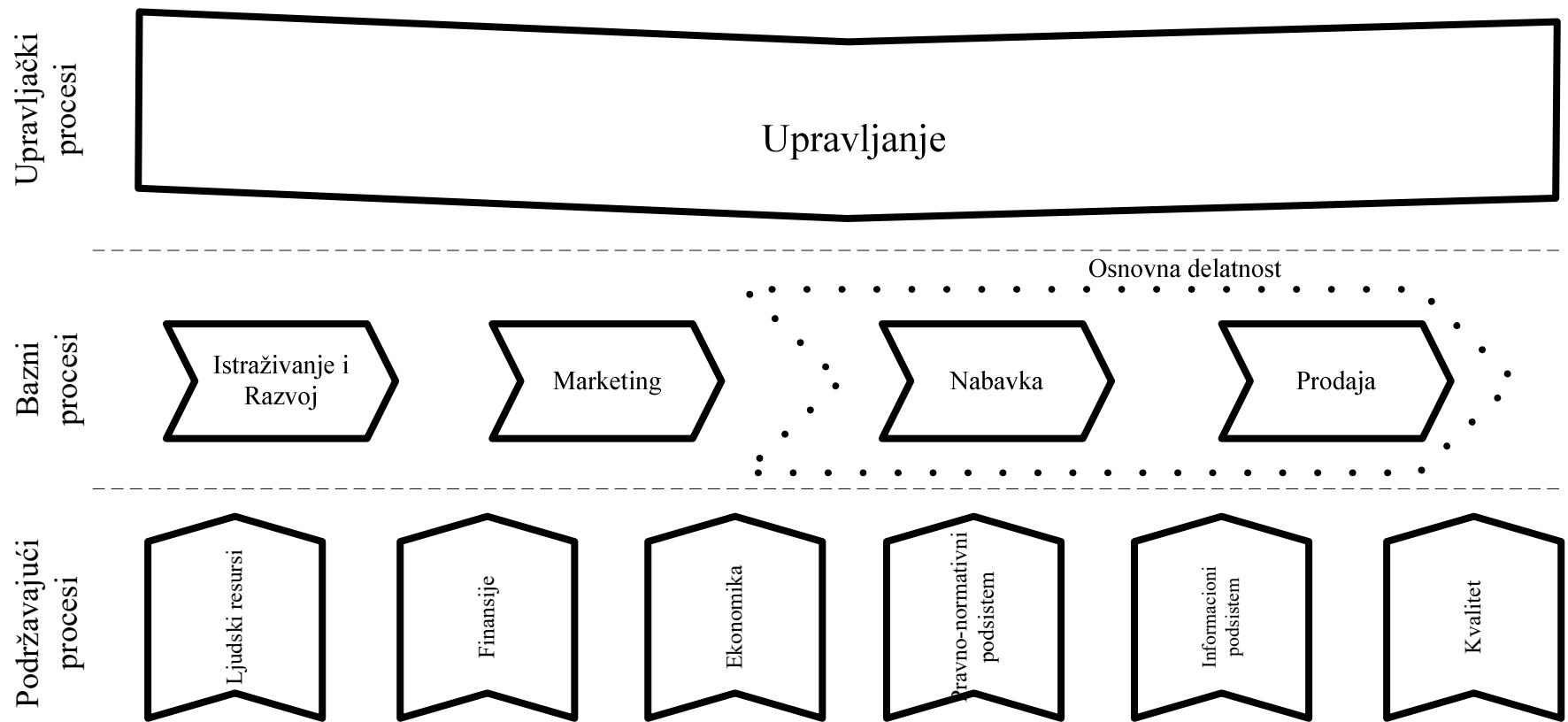
Lanac vrednosti – proizvodni PS



Lanac vrednosti – Banka



Lanac vrednosti – Prodaja ili distribucija



IDENTIFIKACIJA PREDMETA RADA

- Pod predmetom rada se podrazumevaju proizvodi i usluge
- Identifikacija predmeta rada obezbeđuje sistematičnost u identifikaciji procesa, laku i preciznu identifikaciju procesa
- Rezultat treba da bude: logičko stablo predmeta rada ili logički model predmeta rada ili katalog predmeta rada
- Identificuje se predmet rada za svaki od podistema poslovnog sistema

PRINCIPI IDENTIFIKACIJE PREDMETA RADA

- a. Predmet rada odnosno proizvod i/ili usluga je sve ono što nekome (kupcu, korisniku, drugom delu organizacionog sistema, ...) treba, što isporučilac (proizvođač, onaj koji uslugu pruža) može da isporuči i što ima svoju cenu i troškove nastajanja.
- b. Usitnjavanje krupnih predmeta rada treba vršiti sve dotle dok i najsitniji delovi ispunjavaju uslove navedene pod a).
- c. Pri sagledavanju i analizi predmeta rada posmatranog organizacionog sistema treba uzeti u obzir predmete rada koji su trenutno aktuelni, predmete rada koji su bili aktuelni ranije a sada nisu i predmete rada koji do sada nisu bili u planovima i programima, ali u budućnosti mogu biti aktuelni.

PRINCIPI IDENTIFIKACIJE PREDMETA RADA

- d. Pri određivanju da li je neki predmet rada aktuelan ne treba se rukovoditi čisto ekonomskim kriterijumima, već i tehnološkim i organizacionim. To znači, u skup predmeta rada treba uključiti i one za koje trenutno ne postoji ekonomski interes ali mogu biti traženi i može ih posmatrani organizacioni sistem proizvesti odnosno pružiti.
- e. U obzir treba uzeti i one predmete rada koje posmatrani organizacioni sistem ne može sam stvoriti već ih može ponuditi samo u sadejstvu sa drugim organizacionim sistemima.
- f. Kada se radi o internim uslugama, a ponekad i proizvodima, (računovodstvo kao deo sistema svojim radom podržava osnovnu delatnost) važe isti principi kao i kod eksternih predmeta rada.

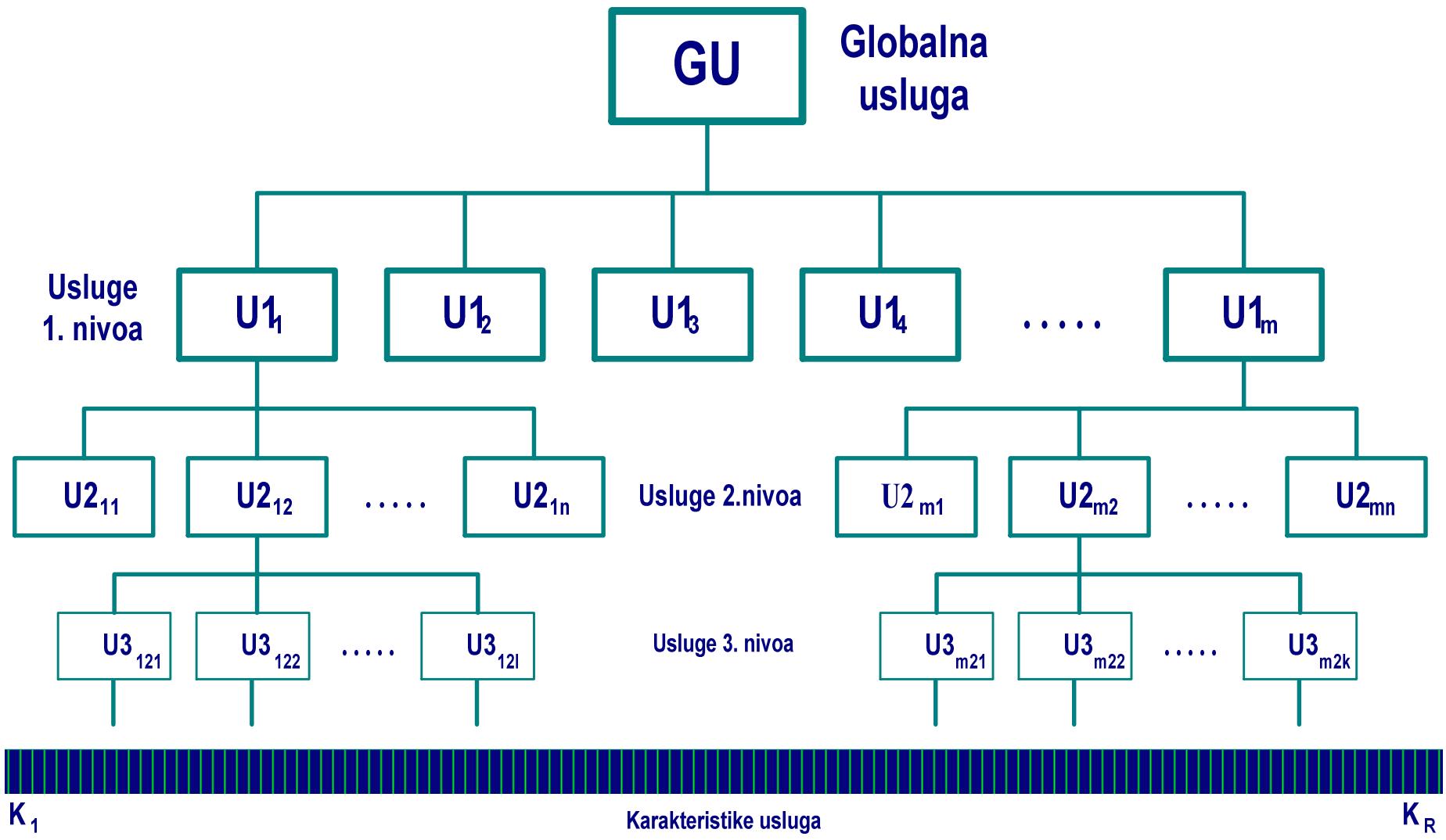
ZAŠTO KATALOG PREDMETA RADA?

- Radi sprovođenja sledećeg koraka procesnog pristupa
“Identifikacija i klasifikacija procesa”
- Osnova za planiranje, pripremu i realizaciju marketinških aktivnosti.
- Katalog predmeta rada je nešto što treba da bude jasno, vidljivo i prepoznatljivo svakom potencijalnom kupcu.

POJAVNI OBLICI KATALOGA PREDMETA RADA

- Homogen
- Primer:
 1. Usluge inženjeringu
 - 1.1 Usluga projektovanja
 - 1.1.1. Usluge izrade urbanističke dokumentacije
 - 1.1.2. Usluge projektovanja objekata i infrastrukture
 - 1.1.3.
 - 1.2 Usluga građenje objekata
 - 1.2.1. Usluge izrade planova građenja
 - 1.2.2. Usluge pripreme i organizacije gradilišta
 - 1.2.3. Usluge izvođenja radova
 - 1.2.4. ...

STRUKTURA KATALOGA PREDMETA RADA



POJAVNI OBLICI KATALOGA PREDMETA RADA

- Heterogeni
- Primer:
 1. Bombone i dražeje
 2. Keksi i vafli
 3. Čokoladni proizvodi

IDENTIFIKACIJA KOD PROIZVODNOG PREDUZEĆA

- Izvršiti grupisanje proizvoda
- Dalje dekomponovati unutar svake od grupa primenjujući opšte principe identifikacije predmeta rada
- Izabrati reprezentativnu grupu i proizvod iz grupe
- Napraviti sastavnicu izabranog proizvoda
- Izraditi uprošćenu šemu tehnološkog toka procesa

PRIMER PROIZVODNJE (1)

R. broj	Oznaka i naziv predmeta rada	Kvalitet	Cena
1.	1. Peći i štednjaci na čvrsta goriva		
2.	1.1 Alfa – 70		
3.	1.2 Alfa – 70 LB Termo		
4.	1.3 Alfa – 70 Favorit		
5.	1.4 Alfa – 90 H		
6.	1.5 Alfa – 90 H LB Termo		
7.	1.6 Alfa – 90 H Favorit		
8.	1.7 Alfa – 90 H Dominant		
9.	1.8 R – 46S Elegant		
10.	1.9 R – 46 De Lux		
11.	1.10 REGULAR – 46 Termo		
12.	1.11 EK – 550 Termo		
13.	1.12 ZRAK – 1 VJ		
14.	1.13 ZRAK – 3 VJ		
15.	2. Štednjaci i rešoi na struju i struju gas		
16.	2.1 Električni štednjaci i rešoi		
17.	2.1.1. S 140 60 13 G		
18.	2.1.2. S 140 60 13 GVS		
19.	2.1.3. KS 140 60 13 GVS		
20.	2.1.4. S 140 55 22 De Lux		
21.	2.1.5. S 140 55 12 G De Lux		
22.	2.1.6. KS 140 55 22 De Lux		
23.	2.1.7. S 140 55 23		
24.	2.1.8. KS 140 55 23		
25.	2.1.9. S 140 50 12 De Lux		
26.	2.1.10. KS 140 50 12 De Lux		
27.	2.1.11 STUDIO 1		
28.	2.1.12 STUDIO 2		

PRIMER PROIZVODNJE (2)

29.	2.2 Kombinovani električno - gasni štednjaci
30.	2.2.1. "GAMA 40"
31.	2.2.2. SG 122 55 13
32.	2.2.3. SG 122 55 12 De Lux
33.	3. Peći na gas
34.	3.1. Alfa – 3F
35.	3.2. Alfa – MF
36.	3.3. Alfa – 9
37.	3.4. Panoramik 9
38.	3.5. Midi Lux
39.	3.6. Maxi Term
40.	4. Peći i štednjaci za etažno grejanje na čvrsta goriva i struju
41.	4.1. Kamin "Rustikal"
42.	4.2. Central – 23
43.	4.3. Alfa – 90 HL BE
44.	4.4. Alfa – 90 HE Favorit
45.	4.5. Alfa – 70 E Favorit
46.	4.6. Alfa – 70 LBE
47.	4.7. Racional 90 H LBS
48.	4.8. Racional 70 LBS
49.	4.9. AT – 20
50.	5. Kamini
51.	5.1. Kamin "ORIENT"
52.	5.2. Ugradni kamin
53.	5.3. Kamin "Rustikal"
54.	5.4. Kamin "Rustik"

IDENTIFIKACIJA PREDMETA RADA KOD USLUŽNOG PREDUZEĆA

- Definisati najsloženiju uslugu ili usluge ako ih je više
- Dalje dekomponovati unutar svake od usluga primenjujući opšte principe identifikacije predmeta rada

PRIMER USLUGA (1)

R. broj	Oznaka i naziv predmeta rada	Kvalitet	Cena
1.	1. Usluge implementacije Oracle proizvoda		
2.	1.1. Usluge implementacije Oracle Applications		
3.	1.1.1. Usluge implementacije Oracle E-Business Suite		
4.	1.1.2. Usluge implementacije Oracle Fusion Applications		
5.	1.1.3. Usluge implementacije Oracle Hyperion		
6.	1.1.4. Usluge implementacije Oracle Primavera		
7.	1.1.5. Usluge implementacije Oracle Knowledge Management		
8.	1.2. Usluge implementacije Oracle Fusion Middleware		
9.	1.2.1. Usluge implementacije Oracle Business Intelligence		
10.	1.2.2. Usluge implementacije Oracle Business Process Management		
11.	1.3. Usluge implementacije Oracle Database		
12.	2. Usluge obuke i stručnog usavršavanja (izvođenje zvaničnih Oracle kurseva)		
13.	2.1. Standardni kursevi u školskom centru		
14.	2.2. On-site kursevi kod naručioca		
15.			
16.			
17.			
18.			
19.			
20.			
21.			
22.			
23.			

PRIMER USLUGA (2)

1. USLUGE OBRAZOVANJA
 - 1.1 Strukovno obrazovanje
 - 1.2 Akademsko obrazovanje
 - 1.2.1 Osnovne akademske studije
 - 1.2.1.1 Studijski program “Informacioni sistemi i tehnologije”
 - 1.2.1.2 Studijski program “Menadžment i organizacija”
 - 1.2.1.2.1 Studijska grupa “Operacioni menadžment”
 - 1.2.1.2.2 Studijska grupa “Menadžment kvaliteta i standardizacija”
 - 1.2.1.2.3 Studijska grupa “Menadžment”
 - 1.2.2 Diplomske akademske studije
 - 1.2.3 Specijalističke akademske studije
 - 1.2.4 Doktorske studije
 2. USLUGE STRUČNOG USAVRŠAVANJA
 3. USLUGE ISTRAŽIVANJA, PROJEKTOVANJA I INŽENJERINGA
 - 2.1 Usluge organizovanja naučnih skupova
 - 2.2 Usluge izrade projekata
 4. POSEBNE INTELEKTUALNE USLUGE (EKSPERTIZE, KONSALTING, ...)
 5. USLUGE IZDAVAČKE DELATNOSTI

Ko treba da vrši identifikaciju predmeta rada?

- Timovi po podsistemima - grupa specijalista su poznavaci posmatranog organizacionog sistema, njegovog programa, tehnologija i trenda razvoja u toj oblasti
- Konsultantski tim - poznavaci tehnike, tehnologije, principa i pravila procesnog pristupa i strukture (pre svega anatomske) organizacionih sistema uopšte

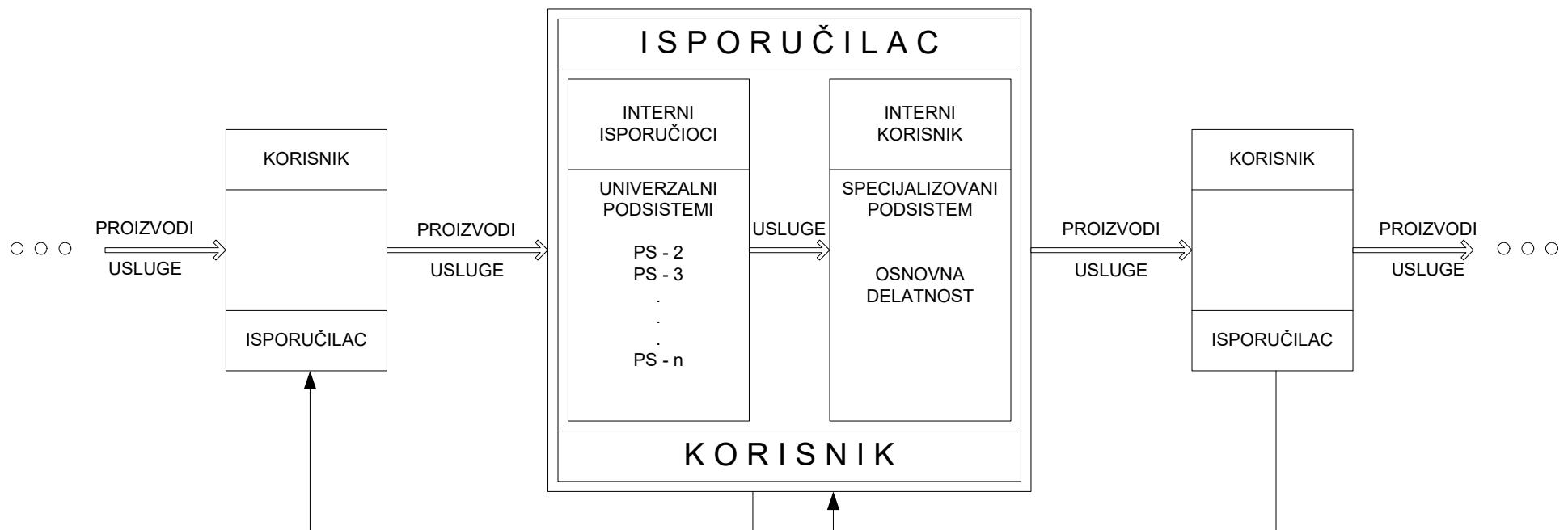
Formular za izradu kataloga predmeta rada

LOGO

Katalog predmeta rada podistema:

R. broj	Oznaka i naziv predmeta rada	Kvalitet	Cena

IDENTIFIKACIJA PREDMETA RADA UNIVERZALNIH PODSISTEMA



Model "Korisnik – Isporučilac"

IDENTIFIKACIJA PREDMETA RADA UNIVERZALNIH PODSISTEMA (2)

Polazeći od modela "**Isporučilac - korisnik**", interni aspekt, primenjujući opšte principe i pravila identifikacije predmeta rada, mogu se identifikovati usluge svih univerzalnih anatomske delova poslovnog sistema, odnosno njegovih podsistema.

Podsistem "**Marketing**" :

1. Usluge marketinga.

- 1.1 Usluge definisanja marketing strategije.
- 1.2 Usluge definisanja ciljeva.
- 1.3 Usluge izrade marketing plana.
- 1.4 Usluge istraživanja tržišta.
- 1.5 Usluge istraživanja tržišta predmeta rada.
- 1.6 Usluge istraživanja tržišta resursa.
- 1.7 Usluge ekonomске propagande.
- 1.8 Usluge u vezi odnosa sa javnošću (P.R. usluge).

IDENTIFIKACIJA PREDMETA RADA UNIVERZALNIH PODSISTEMA (3)

Podsistem "**Nabavka**" :

1. Usluge nabavke.

- 1.1 Usluge planiranja nabavke.
- 1.2 Usluge realizacije nabavke.
- 1.3 Usluge transporta.
- 1.4 Usluge skladištenja.

Podsistem "**Prodaja**" :

1. Usluge prodaje.

- 1.1 Usluge prodaje na malo.
- 1.2 Usluge prodaje na veliko.
- 1.3 Usluge skladištenja.
- 1.4 Usluge transpota.

Podsistem "**Ekonomika**" :

1. Usluge ekonomike.

- 1.1 Usluge analize troškova.
- 1.2. Usluge kalkulacija.
 - 1.2.1 Usluge kalkulacija cena.
 - 1.2.2 Usluge kalkulacija simuliranih situacija.

IDENTIFIKACIJA PREDMETA RADA UNIVERZALNIH PODSISTEMA (4)

Podsistem "**Finansije**" :

1. Finansijske usluge.
 - 1.1. Usluge platnog prometa.
 - 1.2. Usluge knjiženja.
 - 1.3. Usluge izrade finansijskih planova

Podsistem "**Kadrovi**" :

1. Usluge u vezi ljudskih resursa.
 - 1.1. Usluge uređivanja radnih odnosa.
 - 1.2. Usluge pribavljanja kadrova.
 - 1.3. Usluge u vezi obrazovanja.
 - 1.4. Usluge stvaranja osnova za upravljanje kadrovima.

Podsistem "**Pravno-normativni**" :

1. Pravno-normativne usluge.
 - 1.1. Usluge u vezi statusa poslovnog sistema.
 - 1.2. Usluge normativnog regulisanja.
 - 1.3. Usluge u vezi imovinsko-pravnih odnosa.
 - 1.4. Usluge izrade ugovora.

IDENTIFIKACIJA PREDMETA RADA UNIVERZALNIH PODSISTEMA (5)

Podsistem "**Upravljanje**" :

1. Usluge upravljanja organizacionom celinom.
 - 1.1. Usluge predviđanja i planiranja.
 - 1.2. Usluge organizovanja.
 - 1.3. Usluge koordinacije.
 - 1.4. Usluge kontrole.
 - 1.5. Usluge izveštavanja.
 - 1.6. Usluge upravljanja procesima.
 - 1.7. Usluge upravljanja resursima.

Podsistem "**Razvoj**" :

1. Usluge razvoja.
 - 1.1. Usluge razvoja predmeta rada (proizvodai/ili usluga).
 - 1.2. Usluge razvoja poslovnog sistema.
 - 1.3. Usluge izrade studija i projekata.
 - 1.4. Usluge transfera tehnologije.

IDENTIFIKACIJA PREDMETA RADA UNIVERZALNIH PODSISTEMA (6)

Podsistem "**Kvalitet**" :

1. Usluge u domenu kvaliteta.
 - 1.1. Usluge definisanja osnova za upravljanje kvaliteom.
 - 1.2. Usluge standardizacije, metrologije i kontrole.
 - 1.2.1 Usluge standardizacije.
 - 1.2.2 Usluge metrologije.
 - 1.2.3 Usluge kontrole.
 - 1.3. Usluge provere poslovnog sistema

"**Informacioni**" podsistem :

1. Usluge informatičke podrške poslovnom sistemu.
 - 1.1. Usluge učešća u definisanju osnove za upravljanje.
 - 1.2. Usluge projektovanja, uspostavljanja i održavanja inform. sistema.
 - 1.2.1 Usluge projektovanja informacionog sistema.
 - 1.2.2 Usluge uspostavljanja informacionog sistema.
 - 1.2.3 Usluge implementacije informacionog sistema..
 - 1.2.4 Usluge održavanja i usavršavanja informacionog sistema.
 - 1.3. Usluge obuke kadrova.

IDENTIFIKACIJA PREDMETA RADA UNIVERZALNIH PODSISTEMA (7)

Podsistem "**Održavanje**" :

1. Usluge održavanja.
 - 1.1. Usluge investicionog održavanja.
 - 1.2. Usluge preventivnog održavanja.
 - 1.3. Usluge tekućeg održavanja.
 - 1.4. Usluge obezbeđenja rezervnih delova.

PRVI DEO PROJEKTNOG ZADATKA

- POTREBNO URADITI:
 - Misija i vizija preduzeća (slobodna forma);
 - Programi i planovi preduzeća (nekoliko rečenica o osnovnoj delatnosti preduzeća, proizvodima i uslugama koje preduzeće proizvodi/pruža; slobodna forma);
 - Globalno strukturiranje poslovnog sistema – identifikacija i kratak opis anatomskega delova poslovnog sistema (tabela sa sajta predmeta);
 - Formiranje i obrazlaganje lanca stvaranja vrednosti (koji anatomske delovi stvaraju vrednost za korisnika i na koji način; slobodna forma);
 - Izrada kataloga predmeta rada (proizvoda i/ili usluga) za anatomske delove koji stvaraju vrednost za korisnika (katalog sa sajta predmeta, po jedan katalog za svaki anatomski deo koji stvara vrednost);
- ROK: **02.11.2016. (OM); 03.11.2016. (MKiS), predavanje u terminu vežbi;**
- ELEMENTI ZA OCENJIVANJE:
 - Poštovanje rokova;
 - Kompletност rešenja;
 - Valjanost rešenja;